

UZUZ

ENTERTAIN YOUR CAREER

本当の私は
ウズウズで
はじまる!!

UZUZとは

キャリアをもっと魅力的に。

キャリアは、自分の人生そのものだ。

自分がやってきたこと、所属した組織が、積み重なって「キャリア」になる。

納得感のあるキャリアを歩む人もいれば、自分のキャリアに不満を持つ人もいる。

歩んできた人生に納得できるように、あなたのキャリアをもっと魅力的に。

UZUZの由来

感情が疼く
「ウズウズ」

周りを巻き込む
「うずうず」

メディア掲載

若者の就業課題を解決する取り組みや社員や創業のエピソードが複数メディアにて掲載多数。

また、SNSやYouTube、メディアへの寄稿により若者の就業支援となる情報発信も行い、世の中を巻き込むような広報活動を展開しています。

日本経済新聞

読売新聞

朝日新聞

毎日新聞社

東洋経済
ONLINE

新R25

WBS
ワールドビジネスサテライト

クローズアップ
現代+

AND MORE...

他社との大きな違いは、3つの人材紹介サービスの特徴

採用における「お悩み」を解消します
TROUBLESHOOTING

求人媒体に掲載しても
要件に合う
若手人材が採れない



POINT
01

UZUZ 独自の
集客ルートを保有

若手人材を
ようやく採用できても
すぐに辞めてしまう



POINT
02

マッチング精度の
高い人材紹介

初期教育の
コスト(工数)も
できれば削減したい



POINT
03

初期教育コストの
削減が可能

UZUZ の特徴的なサービスで **採用成功率 71%**

月間新規登録者数**2,400**名以上を集客した中から、要件に合う若手人材をご紹介します
 自社で運営している集客チャンネルを中心に、月間2000名以上の20代若手人材を集客しています。その豊富な人材データベースから採用要件に合った人材を紹介するため、「量」だけでなく「質」も満たす人材紹介が可能です。

YouTube チャンネル



YouTubeチャンネル合計登録者数

30,000人超

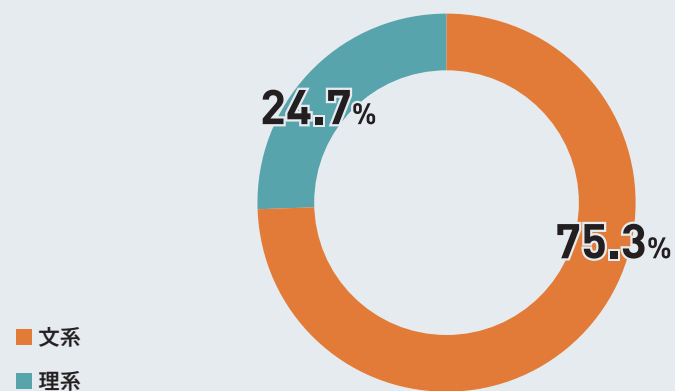
Twitter



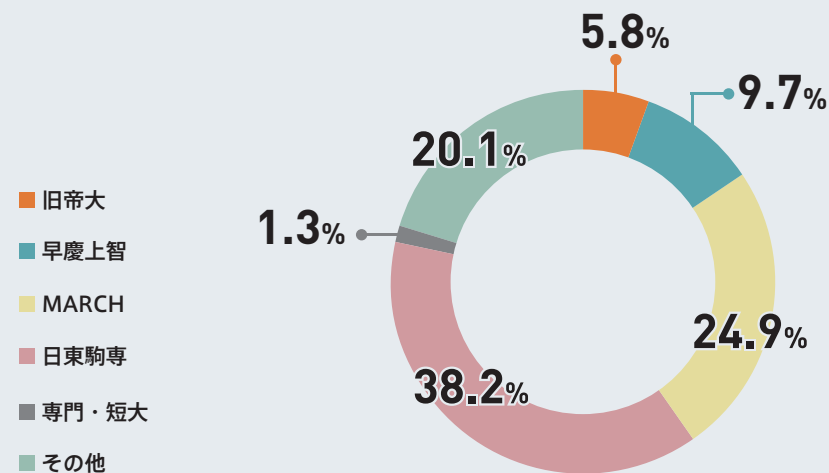
Twitter 合計フォロワー数

10,000人超

■ 文理比率

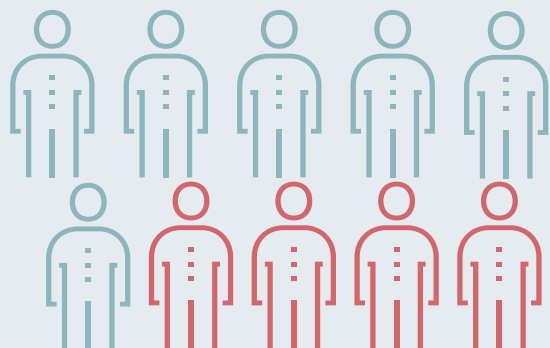


■ 学校比率

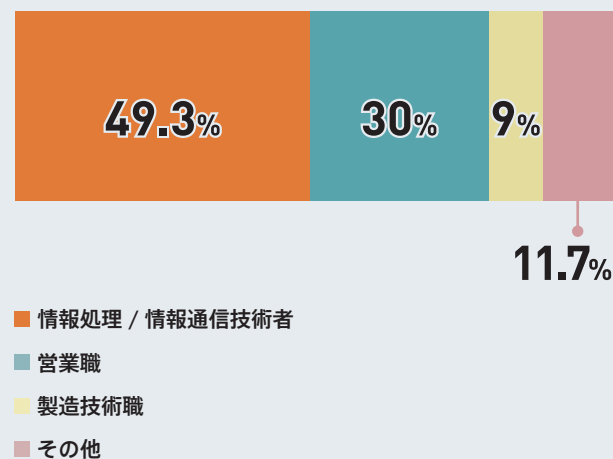


■ 男女比率

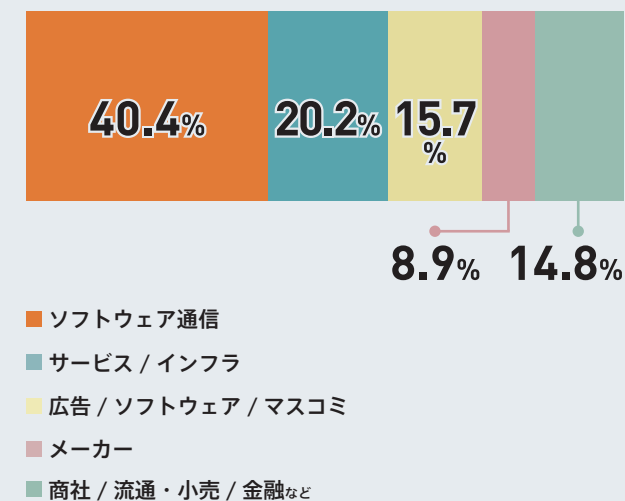
6 : 4



■ 紹介先職種分布



■ 紹介先業種分布



キャリアカウンセリングから入社後まで徹底したサポートによる低い離職率

01. 人材のご紹介

自社データベースから採用要件に合う人材を選別します。

(経歴 / マインド / 能力 / 雰囲気)



面談にて求職者の動機形成を行います

- 1 志望動機
- 2 将来の目標
- 3 過去の振り返り

明確化

内定率

27%

約4名に
1名が内定

02. 選考中～内定

求職者の最新の状況を把握し、共有します。

- 求職者の志向性
- 他社選考状況
- 貴社を含めた志望度の順位付け (経歴 / マインド / 能力 / 雰囲気)
- 内定後の志望度の確認
- 入社前の懸念点を解消

など

内定辞退率

68%

約3名に2名が
内定承諾

03. 入社前・入社後フォロー

内定承諾後・入社前、入社後も求職者のフォローを行います。

ご希望される企業には入社後の定期面談を実施することも可能です。

(1週間 / 1ヶ月 / 3ヶ月)

- 入社後のフィードバック
- 入社後に抱いた懸念点の解消

入社半年以内の
離職率

3.2%

新卒の離職率
平均12~13%

POINT 03 初期教育コストの削減を可能にする“ウズカレ”

ウズカレ(ウズウズカレッジの略)とは、
社会人としての「基礎」を身につけるためのビジネス/ITスクール

就活だけでなく、「入社後のためになる」教育サポート

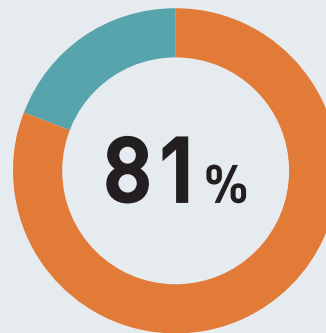
UZUZでは、求人紹介や面接対策といった一般的な就業サポートだけでなく、社会人の基礎となる「ビジネススキル」や「ITスキル」の教育を実施しています。また、入社後に課題となるマインド(「主体性がない」「心配性」など)を個別の就業サポートを通じて解消もしています。



講義は基本的に「アクティブラーニング方式(実践学習)」

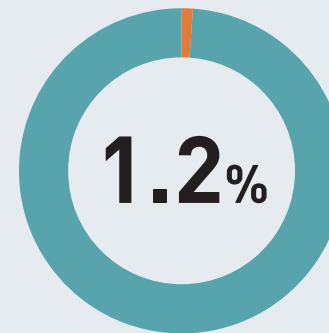
一般的なスクールのような個人での座学形式ではなく、グループワークや実践学習を取り入れています。アクティブラーニング方式を取り入れることで、知識の習得度を高めるだけでなく、協調性も身につきます。

ウズカレ受講者の
内定率



5人に4人が内定レベルという人材のクオリティが売りです

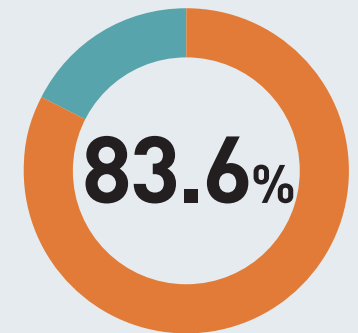
ウズカレ受講者
採用後の離職率



業務イメージがしっかり
ついているので離職率の
低さが脅威的

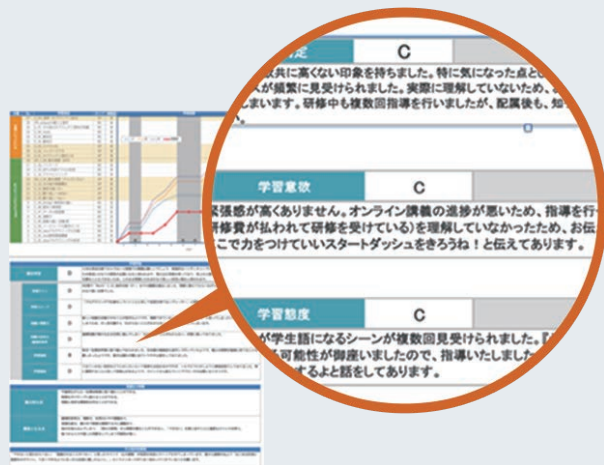
※入社後半年以内の離職率

ウズカレ受講者
採用企業の満足度



ウズカレ受講者から採用
を決めた企業様の満足度
の高さ

ビジネス/ITスクールの「ウズカレ」は、
新入社員の**早期戦力化**を図りたい企業向けに、
ビジネススキルとITスキルに関する研修として提供も可能です。



ビジネスマンとして

最低限のビジネスマインドを醸成

「主体的コミュニケーション」「目標達成マインド」「PDCA学習サイクル」を中心に専属講師が指導を行います。最終的には、指導事項、指導を通じて感じた所感を各研修生ごとにレポートとしてご提出します。



実践で役立つ

ビジネススキルを習得

主要なビジネスツールであるEXCELの使用方法やショートカットキー、講義を通じてタイピングスピードを高めるトレーニングも実施します。慣習的なビジネスマナーではなく、実践で本当に役立つビジネスマナーを教えます。



実習で培う、

豊富な実機操作スキル

IT企業へのヒアリングの結果、現場配属後に求めるものは最低限の「実機操作スキル」だということがわかりました。現場で実際に使用するルーター、スイッチを用いた実機操作実習を豊富に盛り込んでいます。

サービスの流れ

STEP 01

企業への 採用要件ヒアリング

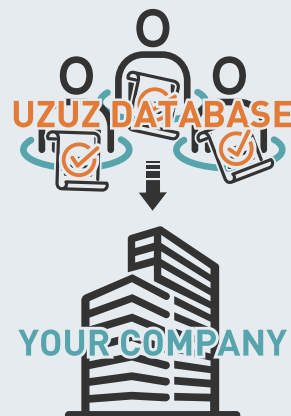


1時間程度の打ち合わせで採用要件のヒアリングを実施します。採用要件だけでなく、採用背景や競合の情報も把握することで最適な採用戦略の提案を行います。



STEP 02

人材のご紹介

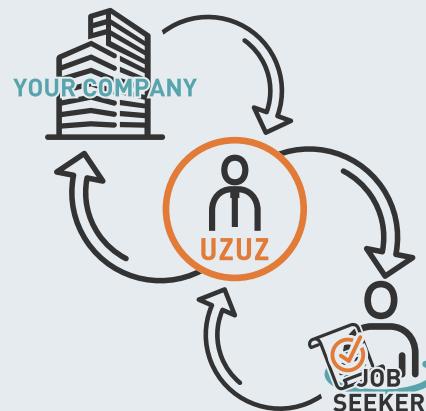


自社の人材データベースから採用要件に合致する人材を選定し、事前に求人情報を詳細まで理解させてからご紹介します。1人の求職者に多くても5社程度の求人しか紹介しません。



STEP 03

選考前後フォロー



求職者の志向性や選考状況を選考前に共有するだけでなく、選考後には所感も共有します。また、選考日程の調整に関して代行します。



STEP 04

内定・入社フォロー



内定後の志望度の確認、懸念点の共有を行い、入社承諾に至るまでの一連の流れをサポートします。入社後の細々とした連絡事項に関しても間に入って求職者へ連絡します。

■ サービス利用料

紹介料金

文系 (一人当たり)

80 万

理系 (一人当たり)

100 万

人物要件・募集職種・採用人数に応じて柔軟に対応致します

料金の返還規定

内定承諾後の入社前辞退

100%

入社後1ヶ月以内退職

50%

入社後3ヶ月以内退職

10%

削減できるコスト

貴社の採用コストを抑え、優秀な人材を採用いただけます。

01 求人票作成

02 1次スクリーニング

03 候補者との連絡業務 (選考日程設定など)

04 給与などの条件交渉

05 内定後のフォロー

06 不採用通知 / 応募書類返送

クライアント一覧

CLIENT

従業員 1000 人以上

五十音順

Out-Sourcing!
Technology

IT アウトソーシング

accenture

コンサルティング

Autoliv

メーカー

CyberAgent.

IT

SHIFT

IT

信頼される安心を、社会へ。
SECOM

セキュリティ

SoftBank

通信

transcosmos
research and development

人材

TORIDOLL→

飲食

JGC 日揮株式会社

エネルギー

BIZREACH

人材

FE 富士電機

メーカー

PayPay

金融

マイナビ

人材

MIZUHO

金融

人と技術で次代を拓く
MEITEC
Engineering Firm at The Core

人材

Unitus

メーカー

RECRUIT

人材

LITALICO
リタリコ

人材

WORKS
APPLICATIONS

IT

従業員 101~999 人

あしたのチーム

コンサルティング

cookbiz

人材

CrowdWorks

インターネット

LABOR TOKAI
Demae-can

IT

HOUSEDO

不動産

BEMAC

メーカー

free

IT

弁護士ドットコム

インターネット

VOYAGE
GROUP

IT

MEDLEY

人材

会社名	株式会社UZUZ (英語名:UZUZ, Inc.)	従業員数	47名
所在地	本社オフィス 東京都新宿区西新宿3丁目11-20オフィススクエアビル新宿3階 大阪オフィス 大阪府大阪市西区阿波座1-3-18エッグビル本町 2F 201号 横浜オフィス 神奈川県横浜市西区南幸2-21-5 ヤナガワビル 8-3	届出等	有料職業紹介事業許可 13-ユ-305514 労働者派遣事業許可 派13-306316 全省庁統一資格 0000167246
連絡先	TEL:03-5333-0802 (代表番号) FAX:03-5333-0803	事業内容	人材紹介事業(若手人材を対象) ビジネス/ITスクール事業(若手人材を対象) 研修事業(法人向け) 採用ツール制作・運用代行事業 採用コンサルティング事業 Webマーケティング支援事業
設立年	2012年2月22日	受賞実績	GOOD ACTION 2017 第5回ホワイト企業大賞特別賞 Charming Chairman's Club CHAMPIONSHIP 2019 2020年版 日本における「働きがいのある会社」 ランキング入賞(小規模部門18位) 新宿区ワーク・ライフ・バランス推進企業認定
資本金	資本金1,500万円		
役員一覧	今村 邦之(取締役会長) 岡本 啓毅(代表取締役社長) 川畑 翔太郎(専務取締役) 川原敬史(執行役員)		
関連会社	株式会社WWW(WWW, inc.)		